



Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu

Výročná správa 2011

PRÍHOVOR GENERÁLNEHO RIADITEĽA

2011 - Rok projektov *Na rok 2010, rok výziev a príležitostí, agentúra SARIO nadviazala rokom projektov. Spoločne s mojimi kolegami a našimi partnermi sme kontinuálne pokračovali v implementovaní nastavenej stratégie s cieľom transformovať sa na modernú a dynamickú agentúru, ktorá do slovenskej ekonomiky prináša vysokú pridanú hodnotu. Súčasťou našej stratégie je aj implementácia transformačných projektov. Za všetky si dovoľím spomenúť pilotný projekt pre oblasť vedy a výskumu s názvom Start-up Rozvojový Program. Tento program má podporiť rozvoj slovenských firiem orientovaných na inovácie a technológiu za účelom ich vstupu na svetový trh. Naším cieľom je nájsť talentovaných slovenských inovátorov a ukázať, že Slovensko má inovačný a výskumno-vývojový potenciál, ktorý sa nestratí vo svete. Z úspešne rozbehnutých aktivít ešte spomeniem nové služby SARIO, ktoré sú zamerané výhradne na odbornú pomoc spoločnostiam, ktoré už pôsobia na Slovensku. Nasledujeme tým trend zo zahraničia, kde štatistiky ukazujú, že až tretina nových investícií pochádza z prostredia etablovaných investorov.*

Čo sa podarilo uskutočniť *Cieľom agentúry SARIO bolo aj v roku 2011 prezentovať zahraničiu Slovensko ako krajinu, ktorá je ústretová voči investorom, najmä vďaka kvalitnému podnikateľskému prostrediu. Výsledky agentúry za rok 2011 sú jasným dôkazom toho, že sme na dobrej ceste k naplneniu nášho cieľa. Za asistencie SARIO bolo v roku 2011 úspešne ukončených 26 investičných projektov v celkovom objeme 517,6 mil.*



EUR, s potenciálom vytvoriť až 4354 nových pracovných miest. V medziročnom porovnaní bol rok 2011 mimoriadne úspešný z hľadiska objemu financií (4-násobný nárast) aj plánovaného počtu novovytvorených pracovných miest (2-násobný nárast).

Ako ďalej

Naším cieľom je prirodzene umiestniť projekty do regiónov s vysokou mierou nezamestnanosti, aby sme čo najviac prispeli k vyrovnávaniu regionálnych rozdielov. Obyvatelia týchto regiónov tak vďaka novým investíciám dostanú možnosť nájsť si zamestnanie, ktoré im zabezpečí sociálne istoty. V roku 2011 sa nám podarilo naplniť aj tento cieľ, keďže väčšina ukončených projektov smerovala do Trnavského, Prešovského, Trenčianskeho, Banskobystrického a Žilinského kraja.

V roku 2011 sa agentúre podarilo zorganizovať viacero úspešných podujatí, posilniť povedomie o investičnom prostredí a obchodnom potenciáli Slovenska, vybudovať sieť partnerov a prehĺbiť spoluprácu s akademickou obcou a výskumno-vývojovými inštitúciami. Naším dlhodobým cieľom v spolupráci s partnermi je budovať značku Slovensko v medzinárodnom meradle. V tejto oblasti nás na ceste k úspechu ešte čaká dlhá cesta, i keď prvé „lastovičky“ sme už vypustili, keď sme úspešne zorganizovali zahraničné roadshow napríklad po USA, Nemecku alebo Izraeli. Napriek dobrým odozvám cítime, že voči iným krajinám trochu zaostávame, keďže deficit zahraničných zastúpení je citel'ný. Priamy kontakt s podnikateľmi v cieľovej krajine je nenahraditeľná výhoda, ktorú sa nám žiaľ ešte nepodarilo dosiahnuť, i keď samozrejme aktivity v tejto oblasti intenzívne prebiehajú.

Na čom pracujeme

V poslednom období sledujeme trend, že investori volia skôr vyčkávaciu taktiku a zvažujú svoje rozhodnutia podstatne dôkladnejšie. Tento trend je viditeľný nielen na Slovensku, ale v celej Európskej únii. SARIO samozrejme vynakladá maximálne úsilie, aby investície,

ktoré sú zvažované pre región strednej a východnej Európy, skončili na Slovensku a pomohli tak rozvoju slovenskej ekonomiky. Súčasťou novej vízie SARIO je nasledovať model úspešných krajín ako Singapur alebo Írsko a namiesto veľkých výrobných investícií, ktorých trend bol badateľný najmä v minulom období, sa sústrediť hlavne na investície s vysokou pridanou hodnotou. Ak chce SARIO obstáť v silnej konkurencii, nielen v rámci stredoeurópskeho regiónu, bude sa musieť zamerať na proaktívne vyhľadávanie investorov a systematickú prácu s etablovanými subjektmi.

Na záver by som rád skonštatoval, že v roku 2011 sme urobili pár krokov správnym smerom k naplneniu nášho cieľa - v maximálnej možnej miere napomáhať rozvoju slovenskej ekonomiky získaním nových investícií a podporou obchodu, čo sa prejaví množstvom nových pracovných miest a zvyšovaním životnej úrovne na Slovensku. V tomto úsilí, s rovnakým či ešte vyšším nasadením, budem ja i moji kolegovia pokračovať i v roku 2012.



Róbert Šimončíč,
generálny riaditeľ

ÚSPECHY SARIO 2011

INVESTIČNÁ ROADSHOW PO SPOJENÝCH ŠTÁTOCH AMERICKÝCH

Roadshow bol strategickým a zároveň najprínosnejším projektom 1.Q 2011. Vysoká účasť na štyroch investičných seminároch (217 subjektov), početné B2B stretnutia a vysoký počet rozpracovaných investičných projektov sú silným indikátorom a kredibilnou spätnou väzbou, že úsilie spojené s prípravou US Roadshow agentúra SARIO nad mieru zúročila.

26 ÚSPEŠNE UKONČENÝCH INVESTIČNÝCH PROJEKTOV

Za najvýznamnejšie projekty roku 2011 považujeme:

- investícia amerického koncernu Honeywell v Prešove, ktorý vytvorí na Slovensku takmer 500 nových pracovných miest,
- projekt Dometic - expanzia vo Filákovce, v regióne s extrémne vysokou nezamestnanosťou,
- investícia svetoznámej spoločnosti Amazon, ktorá patrí medzi najinovatívnejšie na svete. V Bratislave otvorila svoje prvé slovenské zastúpenie.

R&D: SLOVAK START-UP DEVELOPMENT PROGRAM

Ide o projekt, ktorý sa zameriava na podporu a rozvoj inovatívne a technologicky orientovaných firiem, ktoré majú možnosť zúčastniť sa trojmesačného pobytu v USA, v Silicon Valley. Tento úplne nový typ podnikateľskej súťaže ukázal slovenskej verejnosti to najlepšie spomedzi začínajúcich inovatívnych firiem a najzaujímavejších technológií a nápadov od mladých slovenských podnikateľov. Startup Awards vytvorila príležitosti pre prepájanie inovátorov a investorov a zvýšila verejné a mediálne povedomie o pulzujúcej komunite technologických firiem na Slovensku. Je pre nás ctou, že Slovensko sa aj vďaka SARIO zaradilo medzi krajiny ako Rakúsko, Dánsko, Fínsko či Singapur, ktoré vyslali svojich zástupcov do Ameriky, aby sa vzdelávali, napredovali a následne uplatnili svoje inovatívne projekty na medzinárodnom fóre. Očakávame, že vďaka novým talentom, ktoré sme objavili, bude umožnený transfer know-how, technológií a kapitálu a pritiažnutie high-tech investícií na Slovensko.

5. SLOVENSKÁ KOOPERAČNÁ BURZA

Slovenská kooperačná burza sa vyprofilovala na účinný nástroj proexportnej politiky, zameraný na bilaterálne rokovania medzi domácimi a zahraničnými podnikateľskými subjektmi s cieľom vytvoriť nové hospodárske kooperácie. Na 5.SKB sa zúčastnilo 90 domácich a 49 zahraničných podnikateľských subjektov zo 14-tich krajín.

ISA

S podporou SARIO vznikla v roku 2011 Združenie pre rozvoj investícií - ISA (Investment Support Association). ISA reprezentuje skupinu renomovaných spoločností pôsobiacich na území Slovenskej republiky poskytujúcich širokú paletu služieb pre investorov v oboroch, ktoré umožňujú realizáciu širokej škály investičných zámerov. Členovia ISA zastrešujú expertnú hĺbku služieb investorov, kde už kapacity agentúry SARIO nepostačujú. Potenciálni investori teda môžu mať istotu, že dotazy v oblastiach ako právne služby, realitné poradenstvo, finančné, daňové a audítorské služby alebo poradenstvo v oblasti ľudských zdrojov, sú zodpovedané renomovanými odborníkmi.

CIELE PRE ROK 2012

Dôležitým faktorom z hľadiska napredovania agentúry v roku 2012 je pokračovanie v implementácii stratégie nastavenej v roku 2011, s dôrazom na využitie existujúceho talentu a skúseností, ktorými SARIO v súčasnosti disponuje.

Naša stratégia vychádza z poznania aktuálnych globálnych trendov, ktoré ovplyvňujú charakter a dianie vo svetovej ekonomike, z analýz konkurenčných agentúr v okolitých krajinách, ako aj z dôslednej analýzy interných procesov, ktoré determinovali doterajšiu činnosť agentúry SARIO.

Súčasným zameraním agentúry SARIO bude popri tvorbe nových pracovných miest aj podpora technologického pokroku a jeho aplikácie do praxe. Technologické napredovanie ekonomiky, ktoré nastáva využívaním nových technológií vo výrobnom procese, má pozitívny vplyv na zvyšovanie kvality dostupnej pracovnej sily. Technologický pokrok vedie k zvýšeniu podnikovej konkurencieschopnosti, ktorá sa prejavuje znižovaním výrobných nákladov a zvyšovaním inovatívnosti produktov. Neustály technologický pokrok a inovácie sú jedinou cestou, ako môžu vyspelé ekonomiky zostať

konkurencieschopné v globálnom meradle, aj napriek relatívne vysokým nákladom na prácu. Naším cieľom naďalej ostáva akcelerovať a katalyzovať úspech slovenskej ekonomiky rozvojom a podporou zahraničného obchodu, významne prispievajúc k domácejmu rastu.

Po úspešnej implementácii všetkých plánovaných projektov by sa SARIO malo stať preferovaným partnerom pre slovenské firmy, ako aj firmy zvažujúce investície v strednej Európe. Chceme byť miestom prvého kontaktu investora so Slovenskom, sprostredkovateľom medzi investorom, územnou a miestnou samosprávou a štátnou správou.

SARIO sa pri implementácii novej stratégie v roku 2012 bude opierať o existujúce siete domácich a zahraničných partnerov, a zároveň bude vytvárať vhodné predpoklady na budovanie nových lokálnych aj globálnych biznis sietí.



O SARIO

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) je štátnou príspevkovou organizáciou Ministerstva hospodárstva Slovenskej republiky. Hlavným poslaním agentúry SARIO je akcelerovať slovenskú ekonomiku prostredníctvom získavania nových investícií, zviditeľňovať postavenie Slovenska v medzinárodných politických, ekonomických a spoločenských štruktúrach, napomáhať slovenskému podnikateľskému prostrediu pri prenikaní na medzinárodné trhy v súlade s koncepciou zahranično-ekonomickej politiky SR, implementovať a administrovať projekty podporené zo štrukturálnych fondov EÚ, a tým významne prispievať k hospodárskemu rastu, tvorbe pracovných miest, zvyšovaniu exportnej výkonnosti a konkurencieschopnosti krajiny.

Ku kľúčovým úlohám SARIO patrí budovanie silného imidžu Slovenska ako krajiny priateľskej pre biznis, podpora a presadzovanie opatrení

na neustále zlepšovanie sa podnikateľského prostredia, definovanie perspektívnych trhov a segmentov (krajín a sektorov) s investičným potenciálom, príprava hodnotovej ponuky pre investorov a konzultácie o podmienkach vstupu na slovenský trh, operatívna podpora pri implementácii projektov, systematická tvorba a kultivovanie siete investorov, komunikácia s etablovanými investormi smerom k navyšovaniu investície, resp. k reinvestovaniu, využívanie komunity investorov na recipročné poradenstvo a podporu, ako aj budovanie a rozvoj vzťahov s akademickou a firemnou výskumno-vývojovou komunitou.

Tím odborníkov SARIO poskytuje široké spektrum služieb, ktoré sa týkajú investovania na Slovensku, podpory exportu alebo zahraničného obchodu.

SLUŽBY PRE INVESTÍCIE

- Asistencia vo všetkých fázach implementovania investičného projektu
- Analýzy investičného prostredia, sektorové a regionálne analýzy
- Výber a odporúčanie ideálnej lokality a vhodných nehnuteľností
- Umožnenie komunikácie s národnými a miestnymi inštitúciami
- Konzultačný servis v oblasti investičnej pomoci
- Služby pre investorov, ktorí sú už etablovaní v SR

ZAHRANIČNÝ OBCHOD

- Na mieru vytvorené riešenia pre váš obchod so Slovenskom
- Identifikácia potenciálnych dodávateľov
- Monitorovanie voľných výrobných kapacít
- Asistencia pri vytváraní joint ventures
- Organizovanie B2B stretnutí a podujatí

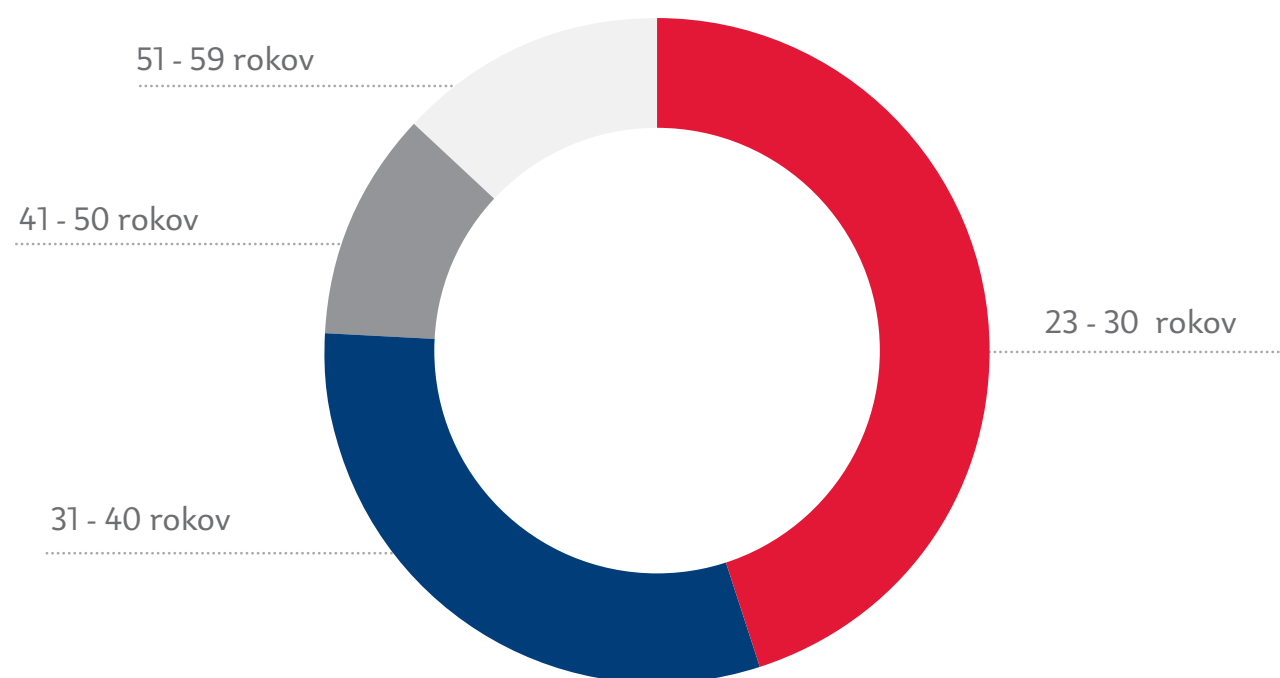
Štruktúra zamestnancov

V Slovenskej agentúre pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) bol k 31. decembru 2011 evidenčný stav 62 zamestnancov, čo znamená medziročné zníženie o 23,46%. Dôsledkom výrazného zníženia stavu zamestnancov bolo ukončenie pôsobnosti Sekcie štrukturálnych fondov v rámci agentúry s účinnosťou k 30. decembru 2011.

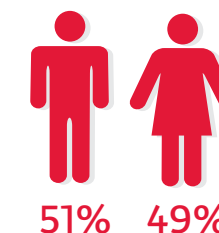
Agentúra SARIO si v roku 2011 udržala vysokú kvalifikačnú úroveň svojich zamestnancov, čo dokazuje až 90%-ným podielom zamestnaných s ukončeným vysokoškolským vzdelaním.

Agentúra SARIO tradične aj v roku 2011 dala šancu na uplatnenie najmä mladým talentovaným zamestnancom. Najpočetnejšou vekovou skupinou zamestnancov je skupina ľudí vo veku do 30 rokov. Početné zastúpenie má aj skupina zamestnancov do 40 rokov.

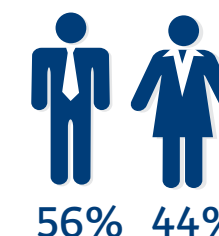
Veková štruktúra zamestnancov



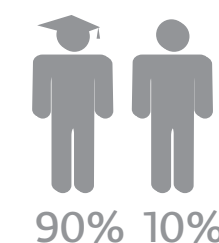
Sledované obdobie	Počet zamestnancov
Stav zamestnancov k 31.12.2010	81
Prírastky (voľný nábor)	24
Úbytky	43
Koncový stav k 31.12.2011	62



Zastúpenie žien a mužov z celkového počtu zamestnancov



Zastúpenie žien a mužov v riadiacich pozíciách



Vzdelanostná štruktúra zamestnancov

Sekcia priamych zahraničných investícií

Sekcia priamych zahraničných investícií (ďalej len „Sekcia PZI“) v roku 2011 poskytovala služby a odborné informácie v oblasti investícií novým, ale aj etablovaným investorom.

Sekcia PZI pozostáva z nasledujúcich odborov: Business Development Department (BDD); Odbor riadenia investičných projektov (ORIP) a Corporate Development (CDD). Tieto odbory navzájom úzko spolupracujú a prezentujú Slovensko ako vhodnú destináciu pre nové investície.

Na princípe „one-stop-shop“ projektoví manažéri Sekcie PZI poskytovali investorom komplexné služby, zabezpečovali komunikáciu medzi investorom a miestnou alebo štátnou správou, mapovali a odporúčali vhodné lokality a nehnuteľnosti na realizáciu investičných projektov, poskytovali konzultácie súvisiace s možnosťou získania štátnej pomoci, spracúvali odborné posudky k investičným zámerom, koordinovali publikačnú činnosť, šírenie a aktualizáciu relevantných materiálov a informácií o investičnom prostredí SR,

organizovali stretnutia, semináre a prezentačné aktivity pre potenciálnych investorov, a zároveň komunikovali a úzko spolupracovali s už etablovanými investormi.

FACILITÁCIA INVESTIČNÝCH PROJEKTOV

K 31.12.2011 má Sekcia PZI zaregistrovaných a rozpracovaných 93 investičných projektov v celkovom objeme 2,4 – 2,5 mld. Eur s potenciálom vytvoriť 18 tis. až 21 tis. pracovných miest. Z toho 68 projektov je v štádiu tzv. „živý“; ich celkový objem dosahuje 2 – 2,1 mld. Eur a môžu vytvoriť 15 tis. až 17 tis. nových pracovných miest.

V roku 2011 sa za asistencie SARIO zrealizovalo 26 investičných projektov, ktoré vytvoria 3 634 – 4 354 nových pracovných miest. Celková výška týchto investícií dosiahne 517,6 mil. EUR, z toho 10 projektov bolo podporených investičnou pomocou. Až 54% úspešných projektov sú expanzie etablovaných podnikov.

Ukončené investičné projekty smerovali do nasledujúcich odvetví:

Odvetvie	Počet projektov
Spracovanie dreva	1
Výroba papiera a papierových výrobkov	2
Výroba výrobkov z gumy a plastov	8
Výroba kovových konštrukcií	5
Výroba počítačových, elektronických a optických výrobkov	2
Výroba elektrických zariadení	1
Výroba motorových vozidiel	3
Výroba nábytku	1
Energetika	2
Shared service center	1

Z hľadiska územného rozmiestnenia smerujú úspešné investície do všetkých krajov s najsilnejším zastúpením Trnavského, Trenčianskeho a Prešovského kraja:

Kraj	Počet úspešných projektov
Prešovský	4
Košický	1
Banskobystrický	3
Žilinský	3
Trenčiansky	4
Nitriansky	3
Trnavský	6
Bratislavský	2

Projekt AU Optronics

Aj napriek tomu, že spoločnosť AU Optronics (AUO) svoje rozhodnutie o investovaní na Slovensku zverejnila už dávnejšie, práce na tomto projekte a intenzívna komunikácia s investorom pokračujú naďalej.

V záujme pomôcť slovenským spoločnostiam dostať sa do subdodávateľskej siete AUO, bola investorovi ponúknutá možnosť aktívnej participácie na 5. Slovenskej kooperačnej burze (5.SKB) organizovanej agentúrou SARIO. Pre AU Optronics bol zároveň pripravený balík služieb na úrovni „Partner“. Pre investora sa v

súčasnosti pripravuje séria interných seminárov na odborné témy, ktorá bude prebiehať v roku 2012.

Investičná pomoc

Agentúra SARIO poskytovala odborné poradenstvo a konzultácie potenciálnym aj etablovaným tuzemským i zahraničným investorom v oblasti štátnej pomoci pri zostavovaní investičných zámerov v zmysle zákona č. 561/2007 Z.z. o investičnej pomoci a o zmene a doplnení niektorých zákonov v platnom znení, Usmernení pre národnú regionálnu pomoc na roky 2007-2013 a Nariadenia EK č. 800/2008.

Agentúre SARIO boli počas roka 2011 z MH SR doručené investičné zámery 24 spoločností, ktoré sa uchádzajú o investičnú pomoc. Ku každému zámeru projektív manažéri Sekcie PZI vypracovali odborný posudok.

INICIATÍVA VO VZŤAHU K R&D

Aktivity podporujúce prilákanie zahraničných a domácich investícií do výskumu a vývoja sa od začiatku roka 2011 sústredili na prípravu koncepčných plánov pre budúce činnosti a riešenie tzv. in-house projektov.

Transformačný projekt R&D v priebehu roka pokračoval v riešení jednotlivých úloh, a to najmä prípravou katalógu (databázy) R&D inštitúcií na Slovensku a prácou v tíme Minerva, ktorej cieľom je vytvoriť národnú

R&D web stránku a rozbehnutie prác na tvorbe R&D dotazníka.

V rámci podpory R&D na Slovensku sa v júni 2011 uskutočnili dva semináre (Bratislava, Košice), ktoré boli zamerané na poskytnutie informácií podnikov o aktuálnej výzve v rámci Operačného programu Konkurencieschopnosť a hospodársky rast KaHR-13SP-1001, ktorá je zameraná na podporu inovačných aktivít v podnikoch.

Projekt Slovak Start-Up Development Program

Záujmom SARIO ako štátnej inštitúcie, nasledujúc ideu vládneho dokumentu Minerva 2.0, je aj podpora slovenských inovatívnych a technologicky orientovaných firiem. SARIO z tohto dôvodu v roku 2011 spustilo svoj vlastný projekt s názvom Slovak Start-up Development Program. Tento program má prispieť k rozvoju mechanizmu na podporu inovácií a pritiahnúť investorov na Slovensko. Najväčšou pridanou hodnotou pre účastníkov je partnerstvo SARIO s renomovanou americkou spoločnosťou Plug and Play International, Inc. Prostredníctvom Slovak Start-up Development Program, ktorý je financovaný zo štátneho rozpočtu, majú víťazi súťaže Start-up Awards možnosť zúčastniť sa prestížneho 3-mesačného pobytu v Akceleračnom programe v Plug and Play Tech Center v Silicon Valley v USA. Tu budú mať víťazné firmy výnimočný prístup ku

všetkým službám poskytovaným v rámci inkubátora, vrátane prístupu k investorom, pomoci pri rozvíjaní firmy a mentoringu. Aktivity v roku 2011 vyvrcholili výberom prvých štyroch start-upov, ktoré sa stáže zúčastnia už začiatkom roka 2012.

BUSINESS DEVELOPMENT A STRATEGICKÉ OSLOVOVANIE INVESTOROV

V roku 2011 pracovníci BDD vypracovali kvalifikované odpovede na 672 dopytov zo strany potenciálnych zahraničných investorov, ekonomických diplomatov, iných partnerov a ďalšie subjekty zo SR a zahraničia v telefonickej, emailovej, či faxovej podobe.

Z týchto dopytov bolo vygenerovaných 100 nových investičných projektov v objeme 3 – 3,3 mld. Eur, ktoré môžu vytvoriť 15 tis. – 16 tis. nových pracovných miest. 12 ďalších projektov bolo postúpených na Sekciu zahraničného obchodu SARIO, keďže išlo o projekty Joint Venture alebo akvizície slovenských firiem, ktoré nespádajú do kompetencie Sekcie PZI.

RIADENIE EXISTUJÚCICH INVESTOROV

Systematická práca s etablovanými investormi výrazne napomáha rozvoju a kultivácii existujúcich sietí investorov na Slovensku. Efektívna komunikácia s investormi o ich potrebách a zámeroch zároveň pomáha pri zlepšovaní podnikateľského prostredia.

Od svojho vzniku v druhom kvartáli roku 2011 odbor kontaktoval a absolvoval stretnutia s viac ako 30 spoločnosťami. Na základe stretnutí bolo vypracovaných 10 konkrétnych prípadov, ktoré vyžadovali ďalšiu intenzívnu komunikáciu a asistenciu v rámci základných služieb, ktoré odbor poskytuje.

V roku 2011 odbor zorganizoval semináre o podnikateľskom prostredí – seminár 'Closer to Your Business' v dvoch krajských mestách, a to v Nitre a v Žiline. Na oboch seminároch sa zúčastnilo okolo 40 zástupcov firiem a priniesli úspešné výsledky vo forme zvýšeného záujmu o nové služby agentúry SARIO.



Seminár o podnikateľskom prostredí v Nitre



Investičný seminár v New Yorku

Zahraničné pracovné cesty

S cieľom propagovať Slovensko a jeho podnikateľské prostredie v zahraničí, a zároveň nadväzovať kontakty so zahraničnou podnikateľskou komunitou priamo na mieste, sa Sekcia PZI podieľala na príprave a realizácii zahraničných pracovných ciest do 11 krajín.

SARIO sa aktívne podieľala na príprave seminárov pre zahraničné delegácie a podnikateľských misíí zo zahraničia, kde prezentovala nielen slovenské podnikateľské prostredie a potenciál, ale aj služby SARIO.

Spolupráca s diplomatickým zborom

Zástupcovia SARIO absolvovali v roku 2011 19 stretnutí s diplomatickým zborom z rôznych krajín, počas ktorých sa prerokovali možnosti vzájomnej spolupráce, príležitosti zdieľania know-how jednotlivých investičných agentúr a predbežné plány podnikateľských misíí a pripravovaných akcií.

Produkt lead generation

V 4.Q 2011 agentúra SARIO zakúpila produkt lead gen-

eration. Ide o databázu, prostredníctvom ktorej je možné monitorovať investičné projekty a investičné signály z celého sveta. Databáza by mala prispieť k aktívnejšiemu a cielenejšiemu oslovovaniu potenciálnych investorov.

Asistencia pri založení ISA

Projektoví manažéri Sekcie PZI sa podieľali na založení Investment Support Association, ISA, ktorá začala formálne vykonávať svoju činnosť v 2. Q 2011. Jej cieľom je podporovať agentúru SARIO doma a v zahraničí a napomáhať tak prílevu investícií.

USA, Washington, New York, San Francisco, Chicago	marec 2011	séria investičných seminárov- sprevádzanie Ministra hospodárstva SR
Francúzsko, Béthune	marec 2011	investičný seminár
Singapúr, India, Vietnam	apríl 2011	séria obchodno-investičných seminárov- sprevádzanie Ministra hospodárstva SR
Dánsko, Kodaň	jún 2011	investičný seminár
USA	august 2011	investičný seminár
Rusko, Sankt Peterburg	september 2011	investičný seminár
Nemecko, Dusseldorf, Frankfurt, Mníchov	september 2011	séria investičných seminárov- sprevádzanie Ministra hospodárstva SR
Švédsko, Gotteborg	september 2011	investičný seminár
Česká republika, Brno	október 2011	investičný seminár
Indonézia	október 2011	investičný seminár- sprevádzanie prezidenta SR
Dánsko, Kodaň	november 2011	investičný seminár
Izrael, Tel Aviv	november 2011	investičný seminár



Business fórum v Indonézií

3. Odbor nehnuteľností a regionálnych kancelárií

Zástupcovia Odboru nehnuteľností a regionálnych kancelárií (ONaRK) spracovávali počas roka 2011 ponuky nehnuteľností z databázy na základe požiadaviek potenciálnych investorov, sprevádzali ich pri obhliadkach nehnuteľností, stretnutiach s majiteľmi nehnuteľností alebo ich zástupcami so zodpovedným projektovým manažérom Sekcie PZI. Taktiež boli počas tohto obdobia doplnené a aktualizované chýbajúce údaje v databáze nehnuteľností.

Počet evidovaných nehnuteľností podľa typu a krajov

Kraje SR	Greenfield	Brownfield	Kancelárie	Spolu
Bratislavský	25	27	19	71
Trnavský	34	27	1	62
Trenčiansky	75	73	7	155
Nitriansky	62	54	1	117
Bansko-bystrický	41	41	10	92
Žilinský	47	72	10	129
Košický	48	57	8	113
Prešovský	55	68	3	126
Spolu SR	387	419	59	865

Za rok 2011 bolo celkovo zaregistrovaných 113 nových nehnuteľností. Celkový počet nehnuteľností v databáze SARIO ku koncu roka 2011 predstavuje 865 zaregistrovaných priemyselných nehnuteľností, pozemkov, výrobných hál, priemyselných parkov a kancelárií. Súčasne daný odbor vykonal analýzu obsadenosti priemyselných parkov na Slovensku a analýzu kvality nehnuteľností v databáze.

Odbor nehnuteľností a regionálnych kancelárií zabezpečil počas roka 2011 pre Sekciu PZI ponuky nehnuteľností z databázy pre 68 rozpracovaných investičných projektov a v prípade záujmu zorganizoval obhliadky a stretnutia s majiteľmi.



Slávnostné otvorenie výrobné haly inalfa roof systems

4. Odbor marketingovej komunikácie a PR

Odbor marketingovej komunikácie SARIO sa v roku 2011 aktívne podieľal na príprave podujatí na podporu prílevu zahraničných investícií na Slovensko organizovaných Sekciou PZI, a zároveň podporoval Sekciu zahraničného obchodu pri príprave podujatí na Slovensku, ktoré mali za cieľ podporiť export a zahraničný obchod medzi slovenskými a zahraničnými subjektmi.

Odbor marketingovej komunikácie sa zapojil do transformačných projektov SARIO na roky 2011 – 2012 vlastným projektom, ktorého cieľom je vytvorenie novej marketingovej stratégie a PR stratégie agentúry SARIO, novej webovej stránky prepojenej s webom ISA, nastavenie práce s médiami s cieľom zlepšiť prezentáciu FDI v SR a aktívne podporovať ISA v oblasti event manažmentu.

Aktualizované analýzy, materiály a publikácie Sekcia PZI v spolupráci s odborom marketingovej komunikácie počas roka 2011 aktualizovali analýzy o makroekonomickom vývoji slovenskej ekonomiky, trhu práce, zákonníku práce, obchodnom zákonníku, stavebnom procese, infraštruktúre, podnikateľských

výdavkoch a odborné informačné materiály o investičných podmienkach v SR tematicky zameraných na rôzne odvetvia vo viacerých jazykových mutáciách. Aktualizovali sa aj regionálne analýzy v anglickom jazyku.

Ku koncu roka 2011 boli aktualizované a graficky spracované na použitie projektových manažérov nasledovné publikácie:

- Trade with Slovakia (zameranie na zahraničný obchod)
- R&D in Slovakia (zameranie na výskum a vývoj)
- Why Slovakia/Warum Slowakei (najdôležitejšie informácie o podnikateľskom prostredí na Slovensku v anglickom a nemeckom jazyku)
- Informačná brožúra k 5. Slovenskej kooperačnej burze
- Porovnanie investičného prostredia krajín V4
- Online Katalóg kooperačných aktivít (profily slovenských firiem, ktoré hľadajú obchodných partnerov)

PR články, SARIO na sociálnych sieťach

Na propagáciu činnosti agentúry, zlepšenie jej public relations a zviditeľnenie podnikateľského prostredia pracovníci Odboru marketingovej komunikácie a PR pravidelne vyhľadávali a uverejňovali príspevky na stránkach najznámejších sociálnych sietí Facebook, Twitter a LinkedIn, kde má SARIO vytvorený svoj profil.

V oblasti PR SARIO zaznamenalo počas roka 2011 zvýšený záujem médií, či už išlo o rozhovory s vrcholnými predstaviteľmi agentúry alebo o stanoviská k investičným témam. Počas roka agentúra vydala 22 tlačových správ a zorganizovala 5 tlačových konferencií so zaujímavými hosťami.

Na pravidelnej báze Odbor poskytoval informácie médiám, inštitúciám zaujímavým sa o problematiku priamych zahraničných investícií na Slovensku i študentskej komunite.

SARIO Newsletter

Odbor marketingovej komunikácie v spolupráci s hovorcami pripravil počas roka 12 vydaní mesačného informačného bulletinu agentúry pod názvom SARIO Newsletter, ktorý informuje o ekonomickom dianí na Slovensku a aktivitách agentúry. V súčasnosti má takmer 800 odberateľov.

Projekty a podujatia agentúry

Odbor marketingovej komunikácie a PR sa počas roka aktívne podieľal na spolu organizácii zahraničných ciest, seminárov i podujatí na podporu zahraničného obchodu.

V 1.Q 2011 sa Odbor aktívne podieľal na príprave roadshow v USA vytvorením grafického dizajnu prezentácií a materiálov k štyrom investičným seminárom, ktoré sa počas cesty uskutočnili. V 2.Q 2011 sa Odbor aktívne podieľal na príprave projektu ISA vytvorením názvu, loga a grafického dizajnu prezentácií a materiálov združenia. V rámci transformačného projektu sa začali práce na projekte všeobecnej PPT prezentácie propagujúcej SR. V 3.Q 2011 sa Odbor aktívne podieľal na príprave podujatí pod spoločným sloganom „Business Friendly Slovakia“ v Nemecku a Českej republike. Počas 3.Q Odbor organizačne zastrešil medzinárodnú konferenciu v spolupráci s Americkou obchodnou komorou, ktorá sa uskutočnila v Košiciach.

Odbor marketingu sa podieľal na tvorbe programu, ako aj na zabezpečení prednášajúcich a publika.

V 3.Q Odbor urobil analýzu súčasnej web stránky, benchmark s porovnateľnými agentúrami, pripravil návrh layoutu novej stránky a po schválení generálnym riaditeľom začal navrhovať aj novú štruktúru obsahu. Súčasťou novej web stránky by mali byť aj príbehy úspešných firiem, ktorým SARIO pomohlo etablovať sa na Slovensku. O vybraných projektoch Odbor v spolupráci s projektovými manažérmi PZI pripravil krátke „Success stories“ – teda svedectvo spolu s citátmi predstaviteľov investorov.

V 4.Q sa Odbor organizačne podieľal na príprave 5. Slovenskej kooperačnej burzy zabezpečením priestorov, grafickým riešením všetkých materiálov a celkovým zabezpečením akcie v mieste konania. Tiež v spolupráci so Sekciou PZI a partnermi zastrešil organizáciu galavečera Start-up Awards v rámci Slovenského Start-up rozvojového programu. Pre tento projekt bol pripravený kompletný balík materiálov po obsahovej aj grafickej stránke, vrátane grafických návrhov pre STIC – Slovak Training Innovation Centre - slovenský IT inkubátor, ktorý bude otvorený v rámci tohto projektu v Silicon Valley, USA.



Tlačová konferencia
Start Up Development Programme“

Grafický návrh publikácie
“Trade with Slovakia“

5. Sekcia zahraničného obchodu (SZO)

Sekcia zahraničného obchodu agentúry SARIO zabezpečuje komplexný servis prioritne slovenským podnikateľským subjektom so zámerom ich postupného začlenenia do medzinárodných hospodárskych vzťahov.

Prioritné oblasti podpory exportu:

- poskytovanie metodického, koordinačného, konzultačného, asistenčného a vzdelávacieho servisu zameraného na podporu prieniku slovenských podnikateľských subjektov na zahraničné trhy, s dôrazom na začínajúcich exportérov
- registrácia, sprostredkovanie ponúk slovenských výrobkov na zahraničné trhy a zahraničných dopytov do tuzemského podnikateľského prostredia
- prezentácia všetkých foriem hospodárskej spolupráce v oblasti výrobných-kooperačných vzťahov, subdodávateľských vzťahov, ponúk voľných výrobných kapacít a joint-ventures ponúk
- sprostredkovanie účasti slovenských podnikateľských subjektov na slovenských a zahraničných veľtrhoch a výstavách realizovaných pod gesciou MH SR, s cieľom

aktívnej propagácie slovenského podnikateľského prostredia, slovenských výrobcov a ich výrobkov

- organizovanie a realizácia podnikateľských misií doma i v zahraničí
- organizácia a realizácia špecializovaných subkontrakčných podujatí v Slovenskej republike
- participácia na organizácii a realizácii medzivládnych a medzirezortných komisií
- organizácia a realizácia vzdelávacieho projektu „Pro-exportná akadémia“
- správa informačného portálu www.portalexportera.sk
- správa katalógu ponúk kooperačných príležitostí so slovenskými podnikateľskými subjektmi (KATKA)

4.1. SUBKONTRAKTAČNÉ A KOOPERAČNÉ PODUJATIA

5. Slovenská kooperačná burza 2011

V poradí už piate medzinárodné kontraktačné stretnutie podnikateľských subjektov pod názvom „5. Slovenská kooperačná burza“ sa uskutočnilo 22. novembra 2011 v priestoroch Hotela Holiday Inn v Žiline. Podu-

jatí bolo zamerané na bilaterálne rokovania medzi podnikateľskými subjektmi s cieľom získať nových výrobných partnerov a nadviazať nové hospodárske kooperácie.

Medzinárodné podujatie bolo určené odbornej verejnosti so sektorovou orientáciou na energetiku, strojársky, automobilový, elektrotechnický, drevársky priemysel a oblasť informačných technológií, kde boli prezentované subkontrakčné ponuky partnerstva, tendre, voľné výrobné kapacity a požiadavky na vytvorenie joint-venture.

Podujatie sa uskutočnilo pod záštitou Ministerstva hospodárstva SR. Partnerskou krajinou bola Srbská republika a partnerským regiónom Žilinský región.

Partneri pri organizácii podujatia:

Ministerstvo hospodárstva a regionálneho rozvoja Srbskej republiky, Ministerstvo zahraničných vecí SR, Veľvyslanectvo Srbskej republiky na Slovensku, Žilinský samosprávny kraj, Mesto Žilina, Slovenská obchodná priemyselná komora Žilina.

Počet zaregistrovaných spoločností: 139; z toho slovenských podnikateľských subjektov 90, zahraničných podnikateľských subjektov 49, zo 14 krajín sveta a to z Austrálie, Rakúska, Belgicka, Chorvátska, Českej republiky, Francúzska, Talianska, Macedónska, Poľska, Ruskej federácie, Srbskej republiky, Slovinska, Švédska a Turecka.

Odvetvové zastúpenie firiem: strojárstvo 62 %, automobilový priemysel 13 %, energetika 8%, elektrotechnika 3%, spracovanie plastov a dreva 4%, iné 10 %. Zrealizovaných bolo 488 bilaterálnych stretnutí.

Sprievodnými podujatiami boli:

Prezentácia Partnerskej krajiny - Srbskej republiky:

„Srbsko – kvalita funguje“

Prezentácia Partnerského regiónu: „Žilinský kraj – lokalita pre podnikanie a investície“

Panelová diskusia Automotive: - „Inovatívny automobilový priemysel, E-mobility – trendy a príležitosti“

Panelová diskusia Logistics & banking: „Podpora logistiky a exportu SK firiem do krajín východnej Európy, Ruskej federácie Ázie“

Panelová diskusia Program EÚ Gateway: „Perspektívy podnikania v Japonsku a Kórei“

4.2. KONZULTAČNO-PORADENSKÝ SERVIS A INÉ AKTIVITY

V rámci konzultačno–poradenského servisu boli slovenským subjektom aktívne vyhľadávaní partneri na rokovania v zahraničí prostredníctvom kontaktov internej databázy SARIO, siete ekonomických diplomatov SR a partnerských inštitúcií v zahraničí. Identický servis bol poskytnutý aj zahraničným firmám na Slovensku.

Stav registrovaných spoločností a obchodných prípadov na internetovom portáli exportných a kooperačných možností SARIO Information Centre (SIC) k 31. 12. 2011 bol nasledovný:

Registrované spoločnosti: 2592

Ponuky a dopyty: 2386

zahraničné: 1807

domáce: 579

Subkontrakting: 322

JV: 161

Investície: 171

Tendre: 516

Tovar: 1216



5. Slovenská kooperačná burza v Žiline

Prehľad projektov a aktivít SZO v roku 2011

Obchod a investície s Austráliou, SARIO, Banská Bystrica	spoluorganizátor, prezentácia	február 2011	Slovensko
Seminár Slobodnej ekonomickej zóny Gomel' - Bielorusko	organizátor	marec 2011	Slovensko
Kooperačné podujatie rakúskych a slovenských firiem (Nábytok a bývanie 2011, Nitra)	organizátor	marec 2011	Slovensko
Konzultačné dni EBOR, MF SR, Londýn	spoluorganizátor	marec 2011	Veľká Británia
Seminár „Podpora exportu do Ruskej federácie“, PKO Čierny orol, Prešov	organizátor	apríl 2011	Slovensko
Seminár „Podpora exportu do Ruskej federácie“, Hotel Mikado, Nitra	organizátor	apríl 2011	Slovensko
Seminár „Podpora exportu do Ruskej federácie“, Hotel Premium, Bratislava	organizátor	apríl 2011	Slovensko
Medzinárodný strojársky kooperačný deň – sprievodné podujatie medzinárodného strojárkeho veľtrhu v priestoroch Agrokomplex Nitra	spoluorganizátor	máj 2011	Slovensko
Promočná konferencia o 110. podujatí čínskeho dovozného a vývozného veľtrhu, Bratislava, Slovensko	spoluorganizátor	jún 2011	Slovensko
Partnerstvo so Slovenskou a priemyselnou komorou pri príprave podnikateľskej misie do Republiky Čierna Hora ako doprovod I. Gašparoviča, prezidenta SR	spoluorganizátor	september 2011	Čierna Hora
5. Slovenská kooperačná burza, Žilina	organizátor	november 2011	Slovensko
Slovensko-gruzínske podnikateľské fórum, Slovak Atlantic Commission, Tbilisi	spoluorganizátor	december 2011	Gruzínsko



Seminár Slobodnej ekonomickej zóny Gomel', Bratislava



Seminár „Podpora exportu do Ruskej federácie“, Prešov



Medzinárodný strojársky kooperačný deň v Nitre

6. Sekcia štrukturálnych fondov

5.1. ODBOR IMPLEMENTÁCIE A MONITOROVANIA PROJEKTOV EÚ

Hlavná náplň činnosti projektových manažérov Odboru implementácie a monitorovania projektov EÚ v období mesiacov január až december 2011 bola zameraná na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO.

Pracovníci odboru v súvislosti s 11 zazmluvnenými projektmi (celková výška NFP – 83 636 271,49 €) v rámci Operačného programu „Konkurencieschopnosť a hospodársky rast“ opatrenia 1.2 „Podpora spoločných služieb pre podnikateľov“ zabezpečovali nasledovné aktivity:

- zabezpečenie konzultácií a poradenstva pre žiadateľov, ktorých projekty boli schválené v rámci druhej výzvy - Levoča, Švedlár, Palárikovo, Utekáč, Levice, Krompachy v súvislosti s povinnosťami vyplývajúcich zo Zmluvy o NFP – nákup nehnuteľností, proces verejného obstarávania;
- implementácia projektov prvej výzvy – Trnava,

Bardejov, Tornaľa, Gelnica Stropkov;

- aktualizácia údajov v systéme ITMS a zadávanie zistených nezrovnalostí do systému ITMS;
- vykonávanie kontroly na mieste u prijímateľov, ktorí na SARIO predložili priebežnú alebo záverečnú Žiadosť o platbu;
- zabezpečenie poradenstva súvisiaceho s podpisom záložných zmlúv a zabezpečením poistenia;
- konzultácie spojené s prípravou žiadostí o platbu a priebežných, záverečných a následných monitorovacích správ.

Pracovníci odboru v súvislosti so 46 zazmluvnenými projektmi (celková výška NFP – 3 583 914,73 €) v rámci Operačného programu „Konkurencieschopnosť a hospodársky rast“ podopatrenia 1.1.3 „Podpora účasti slovenských výrobcov na veľtrhoch, výstavách a obchodných misiách“ zabezpečovali nasledovné aktivity:

- vypracovávanie stanovísk k žiadostiam o povolenie vykonania zmeny v zmluve o poskytnutí NFP a následné

- vypracovávanie dodatkov k zmluvám o poskytnutí NFP;
- zverejňovanie uzatvorených dodatkov k zmluvám o poskytnutí NFP na Centrálnom registri zmlúv;
- revízia všetkých projektov v rámci podopatrenia 1.1.3 OP KaHR;
- aktualizácia údajov v systéme ITMS a zadávanie zistených nezrovnalostí do systému ITMS;
- aktualizácia zmlúv o poskytnutí NFP podľa najnovšej platnej verzie Systému riadenia štrukturálnych fondov;
- archivácia projektovej dokumentácie za podopatrenie 1.1.3 OP KaHR;
- vykonávanie kontroly na mieste u prijímateľov, ktorí na SARIO predložili priebežnú alebo záverečnú Žiadosť o platbu;
- poskytovanie konzultácií prijímateľom súvisiacich s predkladaním priebežných, záverečných a následných monitorovacích správ;
- pripomienkovanie podkladov k pripravovanej novej výzve (kód výzvy KaHR–113DM–1201) v rámci podopatrenia 1.1.3 OP KaHR.

Okrem týchto úloh pracovníci zabezpečovali poskytovanie informácií a konzultácií potenciálnym žiadateľom o možnostiach čerpania prostriedkov zo štrukturálnych fondov, a taktiež poskytovanie poradenstva v oblasti implementácie projektov.

Celkovo sa projektoví manažéri podieľali na administrácii 15 zrealizovaných projektov (celková výška NFP - 51 459 275,71 €) na vybudovanie priemyselných parkov a rekonštrukcie výrobných hál v rámci opatrenia 1.2 SOP PS, kde sa sledovalo napĺňanie cieľov a stanovených ukazovateľov, 5 projektov z prvej výzvy opatrenia 1.2 OP KaHR a 6 projektov z druhej výzvy opatrenia 1.2 OP KaHR, ktoré sú ešte v realizácii. V rámci projektov na podporu medzinárodnej spolupráce v opatrení 1.5 SOP PS pracovníci administrovali 48 zrealizovaných projektov (celková výška NFP - 1 584 985,49 €) a tiež 29 zrealizovaných projektov a 17 projektov v realizácii za podopatrenie 1.1.3 OP KaHR.

5.2. ODBOR FINANČNÉHO RIADENIA PROJEKTOV EÚ

Hlavné aktivity Odboru finančného riadenia projektov EÚ boli v roku 2011 zamerané na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO (sprostredkovateľského orgánu pod riadiacim orgánom – MHV SR) v oblasti finančného riadenia schválených projektov v rámci Podopatrenia 1.1.3 a Opatrenia

1.2 Operačného programu „Konkurencieschopnosť a hospodársky rast“.

V oblasti výkonu overovania fyzickej realizácie projektov EÚ bol zabezpečený celý proces od prijatia žiadostí o platbu, vykonania administratívnych kontrol a kontrol na mieste, až po ich schválenie a zaslanie na riadiaci orgán (MH SR). Jednotlivé kroky sa postupne zaznamenávali do ITMS. Výkon overovania fyzickej realizácie projektov EÚ pozostával z dvoch základných typov predbežnej finančnej kontroly a to 100% administratívnej kontroly a výkonu kontroly na mieste.

Vykazované čerpanie finančných prostriedkov za Podopatrenie 1.1.3 OP KaHR v období od 1.1.2011 do 31.12.2011:

V rámci implementovaného Podopatrenia 1.1.3 „Podpora účasti slovenských výrobcov na veľtrhoch, výstavách a obchodných misiách“ bolo na SARIO zaregistrovaných spolu 34 priebežných žiadostí o platbu vo výške NFP 771 657,44 EUR, z toho boli 4 žiadosti o platbu zrušené, a to u prijímateľov SLOVAKTUAL, s.r.o (25110120249502), CANOR, spol. s r.o. (25110120262501 a 25110120262502) a Jamel Fashion (25110120247501) v celkovej výške NFP 252 454,33 EUR.

V rámci implementovaného Podopatrenia 1.1.3 „Podpora účasti slovenských výrobcov na veľtrhoch, výstavách a

obchodných misiách“ bolo na SARIO zaregistrovaných spolu 23 záverečných žiadostí o platbu vo výške NFP 491 487,15 EUR, z toho bola 1 žiadosť o platbu zrušená a to u prijímateľa StrojCad, s.r.o (25110120249603) a to vo výške NFP 2 607,50 EUR.

V rámci implementovaného Podopatrenia 1.1.3 „Podpora účasti slovenských výrobcov na veľtrhoch, výstavách a obchodných misiách“ bolo v roku 2011 uhradených systémom refundácie spolu 55 žiadostí o platbu v celkovej výške NFP 929 426,11 EUR.

Vykazované čerpanie finančných prostriedkov za Opatrenie 1.2 OP KaHR v období od 1. 1. 2011 do 31. 12. 2011:

V rámci implementovaného opatrenia 1.2 „Podpora spoločných služieb pre podnikateľov“ bolo systémom predfinancovania zaregistrovaných 22 žiadostí o platbu

v celkovej výške NFP 11 192 853,53 EUR, z toho bolo 19 žiadostí o platbu uhradených a to vo výške NFP 9 742 318,50 EUR, 1 žiadosť o platbu týkajúca sa projektu Mesto Gelnica bola vrátená na SARIO, 1 žiadosť o platbu týkajúca sa projektu Mesto Trnava bola zamietnutá a 1

žiadosť o platbu týkajúca sa projektu Mesto Trnava bola zrušená.

V rámci implementovaného opatrenia 1.2 „Podpora spoločných služieb pre podnikateľov“ bolo systémom zúčtovanie predfinancovania zaregistrovaných 18

žiadosti o platbu v celkovej výške NFP 8 563 317,27 EUR, z toho bolo v roku 2011 uhradených 10 žiadostí o platbu v celkovej výške 6 510 995,76 EUR, 8 žiadostí o platbu bolo ku koncu roka 2011 v schvaľovacom procese.

Kód Žiadosti o platbu	Prijímateľ pomoci	Výška NFP žiadosti o platbu v EUR, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
25110220004322	Mesto Trnava	533 907,34	477 706,55	56 200,79
25110220001316	Mesto Gelnica	256 248,80	229 275,23	26 973,57
25110220003320	Mesto Tornaľa	117 900,23	105 489,68	12 410,55
25110220002303	Mesto Stropkov	38 574,30	34 513,84	4 060,46
25110220001317	Mesto Gelnica	582 825,69	521 475,60	61 350,09
25110220005308	Mesto Bardejov	98 908,58	89 191,90	9 716,68
25110220003321	Mesto Tornaľa	277 134,92	247 962,82	29 172,10
25110220003322	Mesto Tornaľa	121 876,53	109 047,41	12 829,12
25110220011301	Mesto Levoča	2 476 614,13	2 215 917,89	260 696,24
25110220002305	Mesto Stropkov	88 498,60	79 182,96	9 315,64
25110220002306	Mesto Stropkov	221 912,13	198 552,95	23 359,18
25110220002307	Mesto Stropkov	202 157,72	180 877,94	21 279,78
25110220002308	Mesto Stropkov	177 109,97	158 466,8	18 643,17
25110220010301	Mesto Krompachy	1 425 286,86	1 275 256,66	150 030,20
25110220002309	Mesto Stropkov	304 684,83	272 612,71	32 072,12
25110220004325	Mesto Trnava	218 883,77	195 843,36	23 040,41
25110220004301	Mesto Levice	1 373 090,00	1 228 554,21	144 535,79
25110220004301	Mesto Palárikovo	554 523,34	496 152,46	58 370,88
25110220007301	Obec Švedlár	672 180,76	601 424,89	70 755,87
SPOLU		9 742 318,50	8 717 505,86	1 024 812,64



Levoča



Bardejov

Kód Žiadosti o platbu	Prijímateľ pomoci	Výška NFP žiadosti o platbu v EUR, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
25110220004421	Mesto Trnava	347 314,79	310 755,31	36 559,48
25110220004423	Mesto Trnava	270 328,33	241 872,70	28 455,63
25110220004424	Mesto Trnava	533 907,34	477 706,55	56 200,79
25110220005409	Mesto Bardejov	2 228 436,61	2 009 517,38	218 919,23
25110220001419	Mesto Gelnica	256 248,80	229 275,23	26 973,57
25110220002404	Mesto Stropkov	38 574,30	34 513,84	4 060,46
25110220001420	Mesto Gelnica	582 825,69	521 475,60	61 350,09
25110220003423	Mesto Tornaľa	277 134,92	247 962,82	29 172,10
25110220003424	Mesto Tornaľa	121 876,53	109 047,41	12 829,12
25110220003425	Mesto Tornaľa	117 900,23	105 489,68	12 410,55
25110220011403	Mesto Levoča	2 476 614,13	2 215 917,89	260 696,24
25110220005410	Mesto Bardejov	98 908,58	89 191,90	9 716,68
25110220002410	Mesto Stropkov	88 498,60	79 182,96	9 315,64
25110220002411	Mesto Stropkov	221 912,13	198 552,95	23 359,18
25110220002412	Mesto Stropkov	202 157,72	180 877,94	21 279,78
25110220002413	Mesto Stropkov	177 109,97	158 466,8	18 643,17
25110220002414	Mesto Stropkov	304 684,83	272 612,71	32 072,12
25110220004428	Mesto Trnava	218 883,77	195 843,36	23 040,41
SPOLU		8 563 317,27	7 678 263,03	885 054,24

V rámci implementovaného opatrenia 1.2 „Podpora spoločných služieb pre podnikateľov“ bola systémom refundácie zaregistrovaná v roku 2011 len 1 žiadosť o

platbu prijímateľa Mesto Levoča v celkovej výške NFP 3 061,28 EUR, ktorá bola v danom roku aj uhradená.

Kód Žiadosti o platbu	Prijímateľ pomoci	Výška NFP žiadosti o platbu v EUR, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
25110220011403	Mesto Levoča	3 061,28	2 739,04	322,24

V rámci implementovaného opatrenia 1.2 „Podpora spoločných služieb pre podnikateľov“ boli v roku 2011 zaregistrované 2 záverečné žiadosti o platbu a to prijímateľov Mesto Tornaľa a Mesto Stropkov v celkovej výške NFP 806 995,86 EUR. Obe tieto žiadosti boli ku koncu roka 2011 v schvaľovacom procese na SARIO.

Kód Žiadosti o platbu	Prijímateľ pomoci	Výška NFP žiadosti o platbu v EUR, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
25110220003626	Mesto Tornaľa	496 316,28	444 072,44	52 243,84
25110220002615	Mesto Stropkov	310 679,58	277 976,45	32 703,13
SPOLU		806 995,86	722 048,89	84 946,97

V rámci opatrenia Technická pomoc boli v roku 2011 realizované nasledovné aktivity:

- vypracovanie a predloženie priebežných Žiadostí o platbu – zúčtovanie zálohovej platby vrátane príloh za mesiace september, október, november, december 2010 a záverečnej žiadosti – refundácia miezd za mesiac január 2010, k projektu Financovanie mzdových výdavkov vrátane odmien a odvodov zamestnávateľa oprávnených zamestnancov SARIO ako SO/RO v súvislosti s implementáciou OP KaHR na RO, kód projektu 25140120030;
- vypracovanie a predloženie Záverečnej monitorovacej správy, kód projektu 25140120030;
- podpísanie Zmluvy o poskytnutie NFP reg. č. 29/2011 – 4220 – 4100 k projektu Financovanie miezd vrátane odmien a odvodov zamestnávateľa systémom zálohovej platby zamestnancov SARIO za 01 – 12/2011, ITMS kód 25140120049
- vypracovanie a predloženie zálohovej Žiadosti o platbu por. č. 1, kód ITMS 25140120049101 – Financovanie miezd vrátane odmien a odvodov zamestnávateľa systémom zálohovej platby zamestnancov SARIO za 01 – 12/2011, ITMS kód 25140120049;
- vypracovanie a predloženie priebežných žiadostí o platbu – zúčtovanie zálohových platieb vrátane príloh za mesiace február, marec, apríl, máj, jún, júl, august 2011 por. č. 2, 4, 6, 8, 10, 12, 14 a zálohových platieb č. 3, 5, 7,

9, 11, 13, 15 k projektu Financovanie miezd vrátane odmien a odvodov zamestnávateľa systémom zálohovej platby zamestnancov SARIO za 01 – 12/2011, ITMS kód 25140120049;

- aktualizácia Interného manuálu pracovných postupov pracovníkov štrukturálnych fondov EÚ 2007-2013;

Ku dňu 1.12.2011 došlo k organizačnej zmene SARIO - bola zrušená Sekcia štrukturálnych fondov EU a vznikol nový Odbor finančného riadenia projektov EÚ.

Rozhodnutím ministra hospodárstva Slovenskej republiky č. 50/2011 zo dňa 14.septembra 2011, vydaného pod číslom spisu:1529/2011-1000, v nadväznosti na Rozhodnutie ministra hospodárstva Slovenskej republiky č. 55/2011 zo dňa 26.októbra 2011, vydaného pod číslom spisu: 1767/2011-1000, bolo rozhodnuté o ukončení pôsobnosti Slovenskej agentúry pre rozvoj investícií a obchodu ako Sprostredkovateľského orgánu pod Riadiacim orgánom pre OP KaHR a SOP PS k 30.decembru 2011 a o následnom presune s tým súvisiacich činností zo SARIO do pôsobnosti Slovenskej inovačnej a energetickej agentúry s účinnosťou od 31.decembra 2011.

HOSPODÁRENIE ORGANIZÁCIE K 31.12.2011

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu mala na rok 2011 schválený rozpočet vo výške 1 938 524 EUR na bežné výdavky na základe Zmluvy na podprogram 07K 04 Rozvoj zahraničnej spolupráce, obchodu a investícií na rok 2011. Dňa 01.03.2011 bol Dodatkom č. 1 upravený rozpočet na bežné výdavky na rok 2011 o sumu 45 000 EUR na výšku 1 983 524 EUR. Dňa 05.05.2011 bola podpísaná zmluva o poskytnutí rozpočtových prostriedkov na podprogram 07K0F Podpora realizácie významnej investície AU Optronics, na základe ktorej boli poskytnuté finančné prostriedky na bežný transfer vo výške 169 000 EUR. Dňa 06.06.2011 Dodatkom č. 2 bol rozpočet upravený o sumu 210 000 EUR na celkovú výšku 2 362 524 EUR. Dňa 17.10.2011 Dodatkom č. 3 bol rozpočet upravený na bežné výdavky na rok 2011 o sumu 432 000 EUR na výšku 2 794 524 EUR a kapitálový transfer na sumu 96 000 EUR.

Agentúra SARIO mala na rok 2011 schválený:

* **Projekt 07K0402 Administrácia SARIO a**

* **Podprogram 07K0F Podpora realizácie významnej investície AU Optronics**

07K 04 02 ADMINISTRÁCIA SARIO

Prostriedky schválené na projekt Administrácia SARIO boli určené na zabezpečenie najmä týchto činností:

- podpora investícií zahraničných a domácich subjektov na Slovensku,
- podpora zahraničného obchodu vrátane exportu,
- podpora regionálneho rozvoja.

Dňa 17.10.2011 boli Dodatkom č. 3 rozšírené tieto činnosti:

- o podporu inovatívnych a technologicky orientovaných aktivít, zviditeľňovanie slovenského výskumnovo-vývojového prostredia.

Na tento projekt bol schválený rozpočet na rok 2011 na bežné výdavky vo výške 1 938 524 EUR. Dodatkom č. 1 k Zmluve na podprogram 07K 04 Rozvoj zahraničnej spolupráce, obchodu a investícií na rok 2011 zo dňa 07.02.2011 bol upravený rozpočet na bežné výdavky na rok 2011 na výšku 1 983 524 EUR, dodatkom č. 2 bol bežný transfer upravený o sumu 210 000 EUR na celkovú výšku 2 193 524 EUR, dodatkom č. 3 sa bežný

transfer zvýšil o sumu 432 000 EUR na celkovú výšku 2 625 524 a dodatkom č. 4 sa finančné prostriedky vo výške 28 000 EUR presunuli z kategórie: na zabezpečenie ostatných činností do kategórie na bežné transfery. Finančné prostriedky na kapitálový transfer vo výške 96 000 EUR boli účelovo určené najmä na nákup výpočtovej techniky, softvéru, osobných automobilov a pod. Agentúra pri plnení úloh v rámci svojej hlavnej činnosti čerpala v priebehu roka 2011 bežné výdavky vo výške 2 045 580,69 EUR. Na mzdy a platy bolo vynaložených 916 458,43 EUR, na odvody do jednotlivých poisťovní 342 274,81 EUR, na tovary a služby bolo celkovo vynaložených 746 998,15 EUR a na bežné transfery sa použilo 39 849,30 EUR, ktoré predstavujú členské príspevky, odstupné vo výške, odchodné a nemocenské dávky platené zamestnávateľom. Kapitálové prostriedky určené na rok 2011 sa čerpali vo výške 796,42 EUR na nákup výpočtovej techniky.

Z projektu Administrácia SARIO boli priebežne financované úlohy agentúry SARIO ako implementačnej agentúry vyplývajúcej zo splnomocnenia o delegovaní právomocí z Riadiaceho orgánu na Sprostredkovateľský

orgán pod Riadiacim orgánom uzatvoreným medzi MH SR a agentúrou SARIO.

Agentúra v roku 2011 dostala nenávratný finančný príspevok vo výške 62 338,32 EUR, ktorý bol určený na refundáciu oprávnených výdavkov v rámci limitovanej technickej pomoci. V rámci predfinancovania sme získali na rok 2011 sumu 545 938,03 EUR na financovanie mzdových výdavkov vrátane odmien a odvodov zamestnávateľa systémom zálohovej platby pre oprávnených zamestnancov.

Vlastné zdroje agentúra získala prevažne zo spoplatnenia vlastných aktivít v rámci hlavnej činnosti (napr. semináre, 5. Slovenská kooperačná burza, predaj publikácií a pod.) a z náhrad poistného plnenia v celkovej výške 54 787,56 EUR.

07K0F PODPORA REALIZÁCIE VÝZNAMNEJ INVESTÍCIE AU OPTRONICS

Prostriedky schválené na podprogram podpora realizácie významnej investície AU Optronics boli určené na zabezpečenie najmä týchto činností:

- podpora projektu AU Optronics v zmysle Investičnej zmluvy. Agentúra SARIO zabezpečovala výkon vlastných činností súvisiacich s realizáciou projektu, poskytovala služby z jedného miesta v otázkach týkajú-

cich sa Investičnej zmluvy, implementácie Projektu a poskytovania štátnej pomoci.

Na podprogram AU Optronics na rok 2011 boli schválené finančné prostriedky vo výške 169 000,00 EUR na bežné výdavky.

Celkové výdavky organizácie na podprogram AU Optronics predstavujú čiastku 52 114,25 EUR. Na mzdy a platy bolo vynaložených 27 297,66 EUR, na odvody do jednotlivých poisťovní 8 494,64 EUR a na tovary a služby bolo celkovo vynaložených 16 321,95 EUR.

Výsledok hospodárenia po zdanení

Výnosy	3 156 979,53 EUR
Náklady	3 194 821,00 EUR
Výsledok hospodárenia - strata	37 841,47 EUR

Agentúra SARIO v roku 2011 dosiahla zo svojej činnosti záporný výsledok hospodárenia – stratu vo výške 37 841,47 EUR.

PRAVIDLÁ HOSPODÁRENIA

Pravidlá hospodárenia s rozpočtovými prostriedkami poskytnutými SARIO na základe podpísaného kontraktu na rok 2011 a kontrola ich dodržiavania boli riadené

ustanoveniami zákona NR SR č. 523/2004 Z. z. o rozpočtových pravidlách verejnej správy. SARIO pri nakladaní s poskytnutými rozpočtovými finančnými prostriedkami bola povinná dodržiavať ustanovenia zákona č. 25/2006 Z. z. o verejnom obstarávaní a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov, zákona č. 431/2002 Z. z. o účtovníctve v znení neskorších predpisov, zákona č. 502/2001 Z. z. o finančnej kontrole a vnútornom audite a o zmene a doplnení niektorých zákonov a zákona č. 291/2002 Z. z. o Štátnej pokladnici a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov. Agentúra vynakladala finančné prostriedky hospodárne, efektívne a účelne na splnenie stanovených úloh.

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) je štátnou príspevkovou organizáciou Ministerstva hospodárstva Slovenskej republiky. Tím odborníkov SARIO poskytuje široké spektrum služieb, ktoré sa týkajú investovania na Slovensku, podpory exportu alebo zahraničného obchodu.

SLUŽBY PRE INVESTÍCIE

- Asistencia vo všetkých fázach implementovania investičného projektu
- Analýzy investičného prostredia, sektorové a regionálne analýzy
- Výber a odporúčanie ideálnej lokality a vhodných nehnuteľností
- Umožnenie komunikácie s národnými a miestnymi inštitúciami
- Konzultačný servis v oblasti investičnej pomoci
- Služby pre investorov, ktorí sú už etablovaní v SR

ZAHRANIČNÝ OBCHOD

- Na mieru vytvorené riešenia pre váš obchod so Slovenskom
- Identifikácia potenciálnych dodávateľov
- Monitorovanie voľných výrobných kapacít
- Asistencia pri vytváraní joint ventures
- Organizovanie B2B stretnutí a podujatí



**Slovenská agentúra
pre rozvoj investícií a obchodu**
Martinčekova 17,
821 01 Bratislava,

Web: www.sario.sk,
E-mail: invest@sario.sk, export@sario.sk

Tel.: +421 2 58 260 100